

# توصيف المقرر الدراسي (بكالوريوس)

اسم المقرر: مبادئ تسويق

رمز المقرر: 5251تسق

البرنامج: دبلوم إدارة أعمال

القسم العلمي: علوم إدارية

الكلية: الكلية التطبيقية

المؤسسة: جامعة بيشة

نسخة التوصيف: 2023

تاريخ آخر مراجعة: 2023/8/28





# جدول المحتوبات أ. معلومات عامة عن المقرر الدراسي: ب. نو اتج التعلم للمقرر واستر اتيجيات تدريسها وطرق تقييمها: Error! Bookmark not defined. Error! Bookmark not defined.







المقيدال باسمية	أ. معلومات عامة عن
المعود الحداسي	· Asterio Lipar Lipar

1. التعريف بالمقرر الدراسي

ات المعتمدة: (3)
------------------

				2. نوع المقرر
🗌 أخرى	🗖 متطلب مسار	🛮 متطلب تخصص	🗖 متطلب كلية	🗆 متطلب جامعة
		🗆 اختياري		. 🗵 إجباري

#### 3. السنة / المستوى الذي يقدم فيه المقرر: السنة الاولى- المستوى الثاني

#### 4. الوصف العام للمقرر

يشتمل المقرر على التعريف بنطاق وخصائص وتطور التسويق. ومداخل دراسته.. وأهميته بالمنشآت والمجتمع... كما يشتمل على مناقشة تفصيلية لكل من التخطيط في التسويق ودراسة المستهلك وعملية تجزئة السوق والتنبؤ بقدراته الشرائية..

#### 5- المتطلبات السابقة لهذا المقرر (إن وجدت)

دار - س 251

#### 6- المتطلبات المتزامنة مع هذا المقرر (إن وجدت)

لا يوجد

#### 7. الهدف الرئيس للمقرر

يهدف المقرر إلى تمكين الطالب من الإلمام بالمفاهيم وطرق التحليل والنظريات التي تحكم النشاط التسويقي في مشروعات الأعمال. حيث يشتمل المقرر على التعريف بنطاق وخصائص وتطور التسويق. ومداخل دراسته.. وأهميته بالمنشآت والمجتمع... كما يشتمل على مناقشة تفصيلية لكل من التخطيط في التسويق ودراسة المستهلك وعملية تجزئة السوق والتنبؤ بقدراته الشرائية..

#### 2. نمط التعليم (اختر كل ما ينطبق)





النسبة	عدد الساعات التدريسية	نمط التعليم	۴
	45	تعليم التقليدي	1
		التعليم الإلكتروني	2
		التعليم المدمج	
		<ul> <li>التعليم التقليدي</li> </ul>	3
		<ul> <li>التعليم الإلكتروني</li> </ul>	
		التعليم عن بعد	4

#### 3. الساعات التدريسية (على مستوى الفصل الدراسي)

النسبة	ساعات التعلم	النشاط	م
	45	محاضرات	1
		معمل أو إستوديو	2
		ميداني	3
		دروس إضافية	4
		أخرى	5
		الإجمالي	

# ب. نواتج التعلم للمقرر واستراتيجيات تدريسها وطرق تقييمها:

طرق التقييم	استر اتيجيات التدريس	رمز ناتج التعلم المرتبط بالبرنامج	نواتج التعلم	الرمز
			المعرفة والفهم	1.0
- اختبارات تحريرية	- المحاضرة.	ع1		
فصلية ونهائية.	- محاكاة الواقع (ربط		يعرف المفاهيم الأساسية	1.1
- أسئلة أثناء المحاضرة.	الجانب النظري بالواقع).		بمبادئ التسويق	1.1
تقييم الواجبات	المناقشة والحوار			
اختبارات تحريرية	- المحاضرات وعروض	ع2		
فصلية ونهائية.	البوربوينت.		القدرة على تحليل السوق بناء	
أسئلة أثناء المحاضرة.	- محاكاة الواقع (ربط		على المخاطر القائمة.	1.2
	الجانب النظري بالواقع)		والفرص المتاحة او البديلة.	
تقييم الواجبات	المناقشة والحوار	- 04		
	ما المرابع الم	ation - University	المهارات	2.0

طرق التقييم	استراتيجيات التدريس	رمز ناتج التعام المرتبط بالبرنامج	نواتج التعلم	الرمز
- اختبارات تحريرية فصلية ونهائية. أسئلة أثناء المحاضرة.	<ul> <li>المحاضرات وعروض</li> <li>البوربوينت.</li> <li>محاكاة الواقع (ربط</li> <li>الجانب النظري بالواقع).</li> <li>المناقشة والحوار</li> </ul>	م2	القدرة علي استخدام الانترنت في البحث عن المعلومات	2.1
			القيم والاستقلالية والمسؤولية	3.0
				3.1
				3.2

# ج. موضوعات المقرر

الساعات التدريسية المتوقعة	عدد الأسابيع	قائمة الموضوعات	م
4	1	مقدمة في التسويق	1
8	2	البيئة التسويقية	2
8	2	السوق المستهدف	3
4	1	المستهلك	4
4	1	المنتج/الخدمات	5
4	1	التسعير	6
4	1	الترويج	7
4	1	التوزيع	8
			9
40	10	المجموع	

# د. أنشطة تقييم الطلبة

النسبة من إجمالي درجة التقييم	توقيت التقييم (بالأسبوع)	أنشطة التقييم	م
%20	خلال الفصل الدراسي	تقییم مستمر (واجبات وسمناراو بحوث)	1
%15	6	الاختبار الفصلي الاول	2
%15	12	الاختبار الفصلي الثاني	
50%	اخر الفصل الدراسي	الاختبار النهائي	3
		(اختبار تحریري، شفهي، عرض تقدیمي، مشروع جماعی ور تفحلت و عیره مهده و اختبار تحریری، شفهي، عرض تقدیمي، مشروع جماعی ور تفحلت و عیره المحمد المح	ة التقييم
	`	Rieder Van Stan Lett Van Lett	





# ه. مصادر التعلم والمرافق:

## 1. قائمة المراجع ومصادر التعلم:

الكتاب المقرر لهذا المقرر: مبادئ التسويق، حبيب الله محمد. يغطي الكتاب 100% من موضوعات المقرر	المرجع الرئيس للمقرر
لا يوجد	المراجع المساندة
لا يوجد	المصادر الإلكترونية
-	أخرى

#### 2. المرافق والتجهيزات المطلوبة:

متطلبات المقرر	العناصر
قاعات المحاضرات الذكية	المرافق النوعية (القاعات الدراسية، المختبرات، قاعات العرض، قاعات المحاكاة إلخ)
نظام البلاك بورد – الانترنت – الاوفيس	التجهيزات التقنية (جهاز عرض البيانات، السبورة الذكية، البرمجيات)
لا يوجد	تجهيزات أخرى (تبعاً لطبيعة التخصص)

### و. تقويم جودة المقرر:

طرق التقييم	المقيمون	مجالات التقويم
<ul> <li>الاستبيانات.</li> <li>ردود الفعل المباشر.</li> <li>استعراض الأقران التقارير.</li> <li>ملاحظات الطبقة والاستعراضات.</li> <li>تقارير الموظفين السنوية.</li> <li>تقارير البرنامج والبرنامج</li> </ul>	- الطلاب - مدرس - منسق البرنامج - مراجعين	فاعلية التدريس
<ul> <li>الاستبيانات</li> <li>ردود الفعل المباشر.</li> <li>استعراض الأقران التقارير.</li> <li>ملاحظات الطبقة والاستعراضات.</li> <li>تقارير الموظفين السنوية.</li> <li>تقارير البرنامج والبرنامج.</li> <li>تقييم ورقة الامتحان</li> </ul>	- المحاضر - منسق البرنامج	فاعلية طرق تقييم الطلاب
• الاستبيان. • تقارير البرنامج والبرنامج.	- المحاضر - منسق البرنامج	مصادر التعلم
تقارير البرنامج والبرنامج.	- منسق البرنامج	مدى تحصيل مخرجات التعلم للمقرر
		أخرى

المقيمون (الطلبة، أعضاء هيئة التدريس، قيادات البرنامج، المراجع النظيم أجري ويتم تجديدها بمرافق التقييم (مباشر وغير مباشر).





# ز. اعتماد التوصيف:

مجلس الكلية	جهة الاعتماد
	رقم الجلسة
2023/8/30	تاريخ الجلسة

